

EL DETALLISTA

EDICIÓN N° 80

BOLETÍN JULIO, 2023



STOP ONE WAY, GUANACASTE: Su Tienda Amiga

- ▶ COMENTARIO DEL DETALLISTA PÁG. 2
- ▶ EN MODO POSITIVO PÁG. 2
- ▶ CAPACITACIÓN PÁG. 3
- ▶ SEGURIDAD COMERCIAL PÁG. 4
- ▶ DESARROLLO SOSTENIBLE PÁG. 5
- ▶ DE LA MANO CON USTED PÁG. 6
- ▶ NOSOTROS LOS DETALLISTAS PÁG. 9
- ▶ ACTUALIDAD PÁG. 11

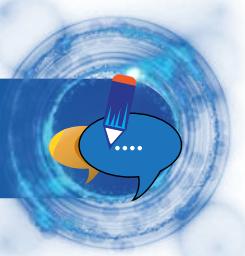
☎ (506) 2253-2625

☎ (506) 8818-1723

🌐 www.canacodea.org

✉ info@canacodea.org

📍 Cámara de Detallistas Costa Rica



COMO SIEMPRE, LA UNIÓN HACE LA FUERZA

Seguimos adelante con el Programa de Eficiencia Energética. En junio y en julio hemos estado en la segunda fase del Programa: Capacitaciones.

Este es un avance muy importante para que técnicamente todos los participantes hablemos el mismo lenguaje.

Posteriormente, entraremos en una fase de negociaciones, de acuerdo al número de equipos de refrigeración, con facilitadores de crédito y proveedores de equipos.

Y aquí entra un elemento muy importante. Entre más detallistas se unan, mayor cantidad de equipos se podrán adquirir por volumen y los créditos disponibles tendrían condiciones más ventajosas.

Este es un aspecto fundamental de por qué formar parte de la Cámara de Detallistas.



YA NO TENGO TIEMPO



Al llegar a mis 70 años leyendo la Biblia tropecé con este verso:

¡Setenta son los años que se nos conceden! Algunos incluso llegan a ochenta. Pero hasta los mejores años se llenan de dolor y de problemas; pronto desaparecen, y volamos. Salmos 90:10 Medité... reflexioné y me di cuenta que ya no tengo tiempo.

Me siento como aquel chico que ganó un paquete de golosinas: las primeras las comió con agrado, pero, cuando percibió que quedaban pocas, comenzó a saborearlas profundamente. Ya no tengo tiempo para reuniones interminables, donde se discuten estatutos, normas, procedimientos y reglamentos internos, sabiendo que no se va a lograr nada.

Ya no tengo tiempo para soportar absurdas personas que, a pesar de su edad cronológica, no han crecido.

Ya no tengo tiempo para lidiar con mediocridades. No quiero estar en reuniones donde desfilan egos inflados. No tolero a maniobreros y ventajistas.

Me molestan los envidiosos, que tratan de desacreditar a los más capaces, para apropiarse de sus lugares, talentos y logros.

Quiero la esencia, mi alma tiene prisa... Sin muchas golosinas en el paquete...

Por Serafín Contreras



Por: **Sergio Villegas Coronas**
Trainer & Live On-Line Trainer Dale Carnegie



DON VESPA

Recuerdo hace unos años que pasé a cargar de gasolina mi moto en la estación cerca del CENADA en Heredia, cuando me tope a un curioso personaje con quien intercambié algunas palabras. Su nombre no fue parte de la conversación pero por su particular presencia, le llamé "Don Vespa".

Asumo que era el dueño de algún puesto de frutas y verduras fuera de San José, porque su pequeña pero muy bien cuidada moto era de la marca antes mencionada, además por la cantidad de mercadería que llevaba era obvio que venía saliendo de ese centro de abastecimiento. Pero lo que más me llamó la atención fue que Don Vespa había sabido aprovechar cada centímetro cuadrado de espacio en su moto para llevar carga. Tenía un gran cajón atrás, una canasta al frente, espacio entre sus pies lleno de mercadería, un par de cajas plásticas a modo de alforjas y le había adaptado una pequeña "carreta" a su moto, la cual también estaba hasta el tope de mercadería. Ver esa moto con todas esas frutas y verduras era un verdadero espectáculo.

Tras una breve y afable conversación, nos despedimos, cada uno con su tanque lleno y yo con la increíble experiencia de ver a una persona que simplemente se adaptó a sus circunstancias maravillosamente bien. Estoy más que seguro que todos sus clientes iban a estar muy contentos con frutas y verduras frescas ese día.

Después de un rato me puse a pensar en que todos nosotros deberíamos aprender algo

de Don Vespa: el saber adaptarnos a las circunstancias y sacar el mayor provecho de lo que tenemos, sin perder tiempo en lo que sería "ideal" tener. Lamentablemente hay gente que, cuando las circunstancias no son 100% favorables, simplemente se rinden; dejan tirado el proyecto o la tarea que tenían en sus manos y no intentan solucionarlo de maneras creativas e innovadoras. Como dice el dicho popular, no le "encuentran la comba al palo".

Don Vespa es una inspiración para todos. Si algo no funciona, desarrollemos el hábito de buscar otra forma de hacerlo, si no tenemos los recursos que necesitamos, busquemos soluciones alternas. Aprendamos a ver los obstáculos como algo que debemos superar, no como algo que nos detenga.

Existen tres consejos para adaptarnos a las circunstancias que se nos presentan:

1. Acepte su realidad tal y como es, punto.
2. Construya a partir de su realidad siendo sumamente creativo(a).
3. Mantenga una Actitud Positiva siempre.

No sé cómo llegó Don Vespa a tener su moto tan adaptada para cargar tanta mercadería, pero no puedo más que admirarlo por su creatividad, positivismo y genialidad. Desde que lo ví y conversé con él, me motiva a buscar soluciones creativas a las situaciones que se me presentan. ¿Y Usted?



INGENIERÍA SOCIAL UN ALIADO PARA COMETER ESTAFAS

Por: Marco Monge Gómez
mmongegom@poder-judicial.go.cr

Los delincuentes se las ingenian de diferentes maneras para lograr la comisión de un delito, una de ellas es por medio de la Ingeniería Social. Pero ¿en qué consiste la ingeniería social?

La ingeniería social es un fenómeno criminal, que inclusive se puede ver como un delito en el que las personas que se dedican a cometer estafas le crean un escenario ficticio a la posible víctima, con todos los elementos necesarios para que la persona crea que realmente se está dando esa situación y así poder convencerlo ya sea de la venta de un producto, actualización de datos y facturación de artículos, entre otros.

¿QUIÉNES SON VÍCTIMAS DE INGENIERÍA SOCIAL?

Actualmente cualquier persona se puede ver afectada por ese tipo de delito, las víctimas pueden ser desde personas jóvenes hasta adultos mayores, empresarios o incluso personas de baja escolaridad.

En Costa Rica este fenómeno, se presenta en su mayoría por medio de llamadas telefónicas. En el caso de locales comerciales, reciben una llamada de una persona que se hace pasar por funcionario de gobierno, donde le indican que se requieren realizar trámites sobre la factura digital, actualización de datos en los sistemas de información del Ministerio de Hacienda, logrando

convencerlos de que instalen una aplicación en sus computadoras, lo que les permite a los delincuentes tener un acceso remoto y así poder ver todo lo que la víctima realiza en la computadora incluyendo esto, cuando digitan información de sus cuentas bancarias.

Otra de las modalidades delictivas en las que se encuentra presente la ingeniería social, es cuando en un local comercial reciben una llamada de una persona quien les indica estar interesado en adquirir algún producto de los que venden, por lo que les dicen que el pago lo harán por medio de un cheque, siendo que se entrega dicho producto y cuando las personas quieren hacer efectivo el cheque, se dan cuenta que fueron estafados, ya que no tenía fondos.

De acuerdo con la Sección de Fraudes del OIJ la principal recomendación para los propietarios de locales comerciales es que ante situaciones como las antes citadas, sean desconfiados y no brinden datos o bien entreguen productos, sin antes corroborar que les acreditaron el dinero de la compra, y en el caso de que sean contactados por un supuesto funcionario público, es mejor que le indiquen que ellos mismo llamen a la entidad para corroborar que efectivamente están solicitando información.





PROGRAMA DE EFICIENCIA ENERGÉTICA

SEGUNDO PASO: CAPACITACIÓN



**PROGRAMA EFICIENCIA
ENERGÉTICA**
CAPACITACIÓN JULIO 2023

TALLER 3
10 JULIO



1-Uso eficiente y racional de la energía y medidas de ahorro energético.

2-Eficiencia energética y desempeño ambiental de equipos de refrigeración, aires acondicionados, iluminación y otros.



TALLER 2
3 JULIO



1-Lectura y comprensión de factura eléctrica, información detallada y lectura de consumo y potencia.

2-Estimación básica de consumos de energía por parte de los equipos.



TALLER 4
17 JULIO



1-Seguridad y riesgos asociados a sistemas e instalaciones eléctricas.

2-Buenas prácticas en la gestión del consumo de energía eléctrica.





CONOZCA A LOS MIEMBROS DE LA JUNTA DIRECTIVA 2023-2025



PRESIDENTE:
GERARDO ARAYA BERMÚDEZ
DICASA, PALMARES-ALAJUELA



VICEPRESIDENTA:
SANDRA GÓMEZ REYES
MINI SÚPER LA AMISTAD,
VILLA BONITA-ALAJUELA



SECRETARIA:
**MARIANELA BARRANTES
MATAMOROS**
ELABORACIÓN DE COMIDAS
MARIANELA, GRECIA



PROSECRETARIA:
MARJORIE UMAÑA LÓPEZ
PANADERÍA LA REINA,
GUADALUPE-GOICOECHEA



TESORERO:
**JUAN CARLOS VÁSQUEZ
BARRANTES**
ABASTECEDOR SAN RAFAEL, MERCADO
PALMARES-ALAJUELA



PROTESORERA:
MARIBELL ABARCA CHAVES
ESPECIES Y CONDIMENTOS PIRRO,
MERCADO ALAJUELA



VOCAL 1:
EDUARDO PÉREZ RODRÍGUEZ
SODA UNA, HEREDIA



FISCAL TITULAR:
**ALEX EMILIO MONTOYA
RICHMOND**
MASCOLANDIA, TRES RÍOS-LA UNIÓN,
CARTAGO



VOCAL 3:
ORLANDO BLANCO SÁNCHEZ
DISTRIBUIDORA DE CARNES BLA&BLA,
HEREDIA



VOCAL 2:
LUIS AGUILAR BADILLA
NOVEDADES VALENCIA,
TRES RÍOS-LA UNIÓN, CARTAGO



FISCAL SUPLENTE:
**FRANCISCO CERDAS
VALVERDE**
BAR MELIS, SAN JUAN DE DIOS,
DESAMPARADOS



SUPLENTES 3:
RODOLFO SALAS FONSECA
ZACATE CALIDAD,
SAN ISIDRO DE HEREDIA



SUPLENTES 1:
MAURICIO MURILLO ALFARO
SÚPER Y PANADERÍA LA VERANERA,
TACARES, GRECIA, ALAJUELA



SUPLENTES 2:
**NORMA ROMERO
SANTAMARÍA**
MINI SÚPER Y LICORERA YORLENI,
SAN JUAN DE DIOS, DESAMPARADOS

DE LA MANO
CON USTED



CONSULTA MÉDICA GRATUITA PARA USTED Y UN BENEFICIARIO

Agende su cita con los médicos de la Cámara de Detallistas y obtenga la atención médica para usted y un beneficiario.

Los médicos están ubicados en: San José, Alajuela, Liberia y Grecia.
Servicio de medicina general que funciona bajo el sistema mixto.

REQUISITOS:

- Estar al día en el pago de la membresía a la Cámara.
- Completar el formulario de beneficiarios previo a la cita.

Visite la página web: www.canacodea.org o bien escriba al **WhatsApp: 8818-1723** para obtener más detalles de este servicio.

CAPACÍTESE EN JULIO

zoom

Patricia Rojas (Asesora y Consultora PYME)

INVENTARIOS

JUEVES | 27 JULIO 2023 | 4.00 PM

WEBINAR

Cámara de Detallistas
Iniciativa y Desarrollo

PATROCINAN:





STOP ONE WAY

en Liberia lo exclusivo y mejor



TIENDA AMIGA

Con estilo, calidad y servicio, Wilmar Peña Rojas, se ha labrado un sitio en el comercio costarricense desde Guanacaste.

“Buscamos que nuestros clientes encuentren lo mejor del mercado aquí en la capital de Guanacaste.”



AMOR POR COSTA RICA

Vino de Colombia, se dedicó a las artesanías en Playas del Coco, se salió del ambiente fiestero, se reinventó y abrió Stop One Way.

Tiene líneas exclusivas en todo tipo de ropa, zapatos, relojes, y mucho más. “Estoy en Costa Rica por la paz para vivir y trabajar” dice don Wilmar.



CAMINO PROPIO

Desde el 2019, incursionó con sus marcas propias en gorras y camisetas con su marca de presentación: Stop One Way.

“Los clientes se convierten en amigos que aprecian nuestro esfuerzo por servirles y por eso tenemos marcas propias de insuperable calidad.”





AFILIACIÓN Y COSTO DE MEMBRECIA

La afiliación a **CANACODEA** es voluntaria, el requisito fundamental es ser propietario de un negocio que expenda directamente al consumidor final y que tenga su patente comercial al día.

TIPO DE NEGOCIO	NÚMERO DE EMPLEADOS Y ÁREA EN M ²	COSTO DE AFILIACIÓN Y MEMBRECIA
MICROEMPRESA	De 1 a 2 colaboradores Área del negocio: 45m ² o menos	₡14.500
PEQUEÑA EMPRESA	De 3 a 5 colaboradores Área del negocio: De 46m ² a 100 m ²	₡17.000
MEDIANA EMPRESA	De 6 colaboradores en adelante Área del negocio: Más de 100 m ²	₡19.300

GUANACASTE

*Tu histórico empeño Costa Rica no debe olvidar,
cuando alzó el estandarte Briceno...*

“DE LA PATRIA POR NUESTRA VOLUNTAD”

25 DE JULIO DE 1824

ANEXIÓN DEL PARTIDO DE NICOYA

Felicidades Guanacastecos “su historia es sublime”



URGE RETOMAR POLÍTICA SOCIAL MÁS PROACTIVA

**Observatorio Económico y Social, de la Escuela de Economía, UNA
Coordinador y Economista, Fernando Rodríguez Garro**

La pandemia del COVID-19 provocó una situación inédita en la historia económica reciente del mundo, una crisis profunda provocada por las medidas sanitarias, que fue repentina, relativamente rápida, pero de efectos importantes. En Costa Rica implicó la duplicación del desempleo, el aumento de la pobreza y el deterioro de la capacidad del gobierno de responder con medidas anti cíclicas, que permitiese responder con fuerza ante los efectos que el cierre de negocios y la paralización de actividades económicas provocó entre la población del país. A esto debe sumarse que la Administración Alvarado Quesada no impulsó medidas para buscar ingresos adicionales temporales, que permitiese extender las ayudas del Bono Proteger, que solo funcionaron 3 meses, y tampoco quiso suspender la aplicación de la regla fiscal, lo que pudo hacer dadas las condiciones excepcionales existentes. Entonces, no solo enfrentamos problemas económicos importantes de forma muy intensiva, sino que no tuvimos las condiciones financieras para compensarlas, no buscamos ingresos adicionales para hacerlo y no le dimos al Estado la flexibilidad para enfrentar las consecuencias de esta crisis.

Desde el Observatorio Económico y Social UNA, hemos advertido de esta situación desde el año

2019, el deterioro que estábamos sufriendo en el caso de los jóvenes y la distribución desigual de este tema en las distintas regiones del país, con las regiones costeras sufriendo el problema con mayor énfasis. Luego de esa situación, el fin de la pandemia y el fin de las medidas de restricción

para casi la totalidad de los negocios, sumado a otros factores regionales y locales, los problemas de seguridad han crecido, los enfrentamientos entre bandas de narcotraficantes se incrementan y los homicidios en el país crecen de forma preocupante. Precisamente las zonas costeras y, propiamente, los cantones de Puntarenas y Limón son de los más afectados por estos fenómenos, precisamente las zonas donde desde hace tiempo el problema del desempleo juvenil viene en crecimiento, incluso

desde antes de la pandemia como se indicaba anteriormente.

¿QUÉ HACER?

“Deberíamos dedicar más recursos a una formación técnica que sea transversal a la formación diversificada en los colegios del país, por ejemplo, enseñándoles a los jóvenes sobre manejo de aspectos que pueden incidir en su empleabilidad, como el manejo de redes o mejorando de forma importante el manejo de un segundo idioma”, indica el académico Rodríguez.



CRÉDITOS:

Medio de comunicación oficial de la Cámara Nacional de Comerciantes Detallistas y Afines
Comité Editorial: Olga Vargas Zárate, Directora Ejecutiva.

Melissa Zúñiga Romero, Jefe Administrativa

Mariano Rodríguez Morúa, Periodista

Comisión de Comunicación

Diseño y Diagramación: Adriana Jiménez Jiménez

Impresión: Servicios de Impresión Iirarco

Los artículos firmados son responsabilidad del autor

DEL MAR a tu mesa.

Cocinar puede ser
fácil y delicioso con La Granja

NUEVOS

La Granja

Torta de Trucha
Empanizada



La Granja

Atún



La Granja

Carne Mejillón
Cocido Congelado



Una
Marca
Dos Pinos

La Granja